

Mensch mit Leidenschaft für den Vertrieb gesucht. Tragen Sie mit Ihrem Engagement zum Erfolg von m-u-t bei. m-u-t ist ein dynamisches und schnell expandierendes Unternehmen mit namhaften Industriekunden in den Bereichen Life Science, Green Tech und Clean Tech. Wir begleiten unsere Kunden von der Produktidee bis hin zur Serienfertigung.

Wir suchen ab sofort einen

Sales Manager Life Science OEM (w/m/d)

Ihre Aufgaben:

- Sie finden und begeistern die passenden OEM-Neukunden
- Sie bauen dauerhafte und vertrauensvolle Kundenbeziehungen auf
- Sie betreuen und entwickeln Ihre bestehenden Großkunden
- Sie stehen täglich in direktem Kontakt mit den Entscheidern Ihrer bestehenden und zukünftigen Großkunden
- Sie planen Vertriebsstrategien und Vertriebsprojekte und setzen diese selbst um

Ihre Qualifikationen:

- Erfahrung im technischen B2B-Projektvertrieb mit medizinischer Ausrichtung
- Ausgeprägtes technisches Verständnis
- Professionelles Auftreten, Beratungskompetenz, verbindliche Kommunikation und Verhandlungsstärke
- Hohe Zielorientierung, überdurchschnittliches Engagement und Belastbarkeit
- Strukturierte, erfolgsorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Reisebereitschaft international
- Verhandlungssicheres Englisch
- Möglichst Know-How in den Bereichen Labordiagnostik, Medizintechnik, Spektroskopie und/oder Mikrobiologie

Wir bieten:

- Eine leistungsorientierte Vergütung (Fixum und variabler Anteil)
- Einen neutralen Firmenwagen, den Sie auch privat nutzen können
- Ein attraktives und sicheres Umfeld in einem international schnell wachsenden Unternehmen
- Ein pragmatisches Umfeld mit Gestaltungsfreiraum und schnellen Entscheidungswegen
- Die Möglichkeit, aktiv unsere Unternehmensentwicklung mitzugestalten

Sie haben Spaß an dieser Aufgabe in einem dynamischen Unternehmen? Sie reißen uns mit Ihrem Willen zum Erfolg mit? Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Starttermin unter Angabe der Ref.Nr. 2019/02 an die angegebene Adresse.

Wir behalten uns das Recht vor Ihre Bewerbung auch für andere offene Stellen zu verwenden. Wir verarbeiten Ihre Bewerberdaten bis zu 6 Monaten. Mit der Zusendung Ihrer Bewerbung per Post oder elektronisch erteilen Sie uns dazu Ihre Einwilligung. Weitere Informationen entnehmen Sie unserem Datenschutzhinweis: <https://www.mut-group.com/de/unternehmen/datenschutz>

m-u-t: the high-tech company

Gegründet 1995 ist m-u-t zu einem internationalen High-Tech-Unternehmen avanciert. Die Kernkompetenz liegt dabei unter anderem in der Photonik, der Kombination aus Optik und Elektronik.

Der umfassende Ansatz, neue Ideen schnell in marktreife Produkte umzusetzen, ist als eine der größten Stärken von m-u-t zu sehen. Das Know-how von m-u-t kann auf eine ganze Bandbreite an unterschiedlichen Produkten angewendet werden.

m-u-t GmbH

- Personalwesen -

Am Marienhof 2

D-22880 Wedel, Germany

fon: +49 (0) 4103 - 9308 - 0

fax: +49 (0) 4103 - 9308 - 99

bewerbung@mut-group.com

www.mut-group.com

